|  |
| --- |
| **ÇÖZÜM DOSYASI**  **Uyarı:**  **Teknoloji Kullanıcısı ve Tedarikçisi olarak, Çağrı Dönemine katılmakla, Çağrı Paketi Sözleşmesi ve Çağrı Başvuru Şartnamesi’nde de belirtildiği üzere, çağrı dönemi kapsamında üretilecek Çözüm Dosyalarına ilişkin tanıtıcı bilgilerin (çalışma künyesi (sektör, teknoloji alanı, şirketlerin kısa tanıtımı, proje gerekçesi, proje KPI’ları..vb) ile çözümün konusu ve hedefleri) TÜSİAD ve/veya Platform resmi internet sitesinde ve diğer iletişim araçlarında paylaşılmasına ve tanıtıcı faaliyetlerde kullanılmasına izin vermektesiniz. Bu kapsamda ileteceğiniz bilgiler içinde ticari sır/ gizli bilgi hassasiyetiniz var ise, bilgileri uygun şekilde girmenizi hatırlatarak, ticari sır ve gizli bilgilerinin korunması yükümlülüğünün tarafınızda olduğunu bildiririz.**  **Çözüm Dosyanızın gizliliği korunmaktadır. Yukarıda bahsedilen ve tarafınızca sunulacak olan tanıtıcı bilgiler haricinde Çözüm Dosyanızın TÜSİAD ve/ veya Platform resmi internet sitesinde ya da diğer iletişim araçlarında yayınlanması söz konusu değildir.** |
| **KÜNYE**  **Sektör: (NACE kodu)**  **Dijital Dönüşüm Teknoloji Alanı:**   * Artırılmış Gerçeklik * Bulut * Büyük Veri & Analizler * Eklemeli Üretim & İleri Malzemeler * Endüstri 4.0 veri toplama sistemle\*ri * Endüstriyel İnternet * Endüstriyel ve Medikal Bilgisayarlar * IOT * Robot & Otomasyon * Sensörler * Siber Güvenlik * Simülasyon * Yapay Zeka & Akıllı Sistemler * Yatay / Dikey Entegrasyon * Diğer   **Teknoloji Kullanıcısı - Şirket Kısa Tanıtımı ve Projenin Başlatılma Gerekçesi**   * Şirketin ana faaliyet alanı, başlıca ürün ve hizmetleri, rekabette avantaj sağlayan ana / öz yetkinlikleri (en iyi olduğu alanlar) * Gelecek vizyonu ile ilgili özet bilgi ve üretilecek çözümün bunlarla nasıl ilişkilendiği (şirket için stratejik önemi) * Şirket bütçenizde Dijital Dönüşüm projeleri için ayrılan bütçe toplam bütçenin oransal olarak ne kadarını oluşturmaktadır? * Program kapsamında çağrınızda tanımlanan arayışınız, proje dönemi sürecinde değişikliğe uğradı mı? Çağrınızda aradığınız çözüm ile elde ettiğiniz çözüm arasında farklılıklar oluştu mu? * Arayışınızı yüzde kaç oranında doğru tanımladığınızı düşünüyorsunuz?   **Teknoloji Tedarikçisi - Şirket Kısa Tanıtımı ve Projede Yer Alma Gerekçesi**   * Şirketin ana faaliyet/teknoloji alanı, rekabette avantaj sağlayan ana / öz yetkinlikleri (en iyi olduğu alanlar) * Gelecek vizyonu ile ilgili özet bilgi ve üretilecek çözümün bunlarla nasıl ilişkilendiği (şirket için stratejik önemi) * Program kapsamında açılan çağrıya yaptığınız başvuruda önerdiğiniz çözüm ve yöntem, proje dönemi sonunda değişikliğe uğradı mı? * Başvuruda önerdiğiniz çözüm önerisi ile çözüm dosyasında yer alan çözüm uyumlu mu? Yüzde olarak belirtiniz.   **Çözüm Dosyası Görseli**  Çözümü değerlendiricilere en iyi şekilde yansıtan görsel materyal ekleyiniz.  *Çözümü değerlendiricilere en iyi şekilde yansıtan görsel materyal (fotoğraf, teknik resim, yerleşim resmi ya da taslak çizim, tablo, grafik, devre şeması, sistem mimarisi, kavramsal model diyagramı, akış diyagramı, vb.) bu kısma yüklenmelidir.*  *(Resim (JPG, JPEG, GIF, PNG), PDF ya da Microsoft Word Belgesi formatında doküman yüklenebilir. 1 ek en fazla 5 MB olabilir, eklerinizin toplam boyutu ise en fazla 10 MB olabilir)*  Çözümün toplam öngörülen gerçekleşme süresi nedir?   * 1-6 ay þ * 6-12 ay þ * 1-1.5 yıl þ * 1.5-2 yıl þ   Projenin anahtar performans göstergelerini (KPI) kısaca ve maddeler halinde yazınız. Tamamlanan aşamaları işaretleyiniz?   * ….. Tamamlandı ise þ * ….. Tamamlandı ise þ * ….. Tamamlandı ise þ * ….. Tamamlandı ise þ * ….. Tamamlandı ise þ   Dijital çözüm projenizin bütçe (öngörülen/yapılacak yatırım) aralığını belirtiniz.   * 1-100K $ þ * 100-250K $ þ * 250-500K $ þ * 500-1milyon $ þ * 1-2.5milyon $ þ * 2.5-5milyon $ þ |
| **BÖLÜM 1. Çözümün İçeriği, Katkısı ve Uygulanabilirliği**   * Çözümün konusu ve hedefleri nedir? * Çözümün geliştirilmesinde görev alan ekibi anlatınız. * TK ve TT proje ekipleri * TK-TT arasında rol dağılımı * Kullanıcı için sağladığı ölçülebilir iyileştirmeleri açıklayınız, örneklendiriniz ve TL bazında ve/veya oransal olarak belirtiniz. * Maliyet * Kalite * İş güvenliği * Verimlilik * Pazar payı * Uyumluluk * Diğer * Proje sürecinde Operasyonel Mükemmellik ve/ veya Yönetim sistemlerinden herhangi biri uygulandı mı? Uygulandıysa hangi sistemin uygulandığını lütfen belirtiniz (yalın, çevik, sixsigma, TPI, TPS vb) * Çözümün sonuçları temelinde kullanıcının dijital dönüşümüne somut katkısı ne olacaktır? * Çözüm uygulanabilirliği açısından mevzuatla uyumlu mu? * Bire bir çalışma döneminde somut uygulama ve ticari ilişki başladı mı? Evet ise iş ve ticari hacim nedir? * Çözümün Teknoloji Kullanıcısı bünyesinde (üretim hattında, dağıtım kanallarında, grup şirketlerinde vb.) yaygınlaşma potansiyeli var mı? * Çözümün kullanılabileceği farklı sektörler var mı? |
| **BÖLÜM 2. Çözümün Yenilikçi Yönü**   * Çözüm, sektörde * Hangi soruna/ihtiyaca yöneliktir? * Sağladığı süreç/fonksiyon iyileştirmesi nedir? * Getirdiği yeni yaklaşım nedir? * Pazar ve sektördeki benzerlerine göre öngörülen farklılık ve avantajı, sayısal/ölçülebilir değerlerle nedir? * Firma içinde * Yurt içinde * Yurt dışında * Ulusal ve/veya uluslararası düzeyde ticarileştirilebilmesi için fikri ve sınai mülkiyet haklarına konu mudur ya da konu olabilecek nitelikte midir? * Patent * Faydalı model * Endüstriyel tasarım * Diğer * Gerçekleştirilmiş ve/veya ihtiyaç duyulan ARGE çalışması var mıdır? * Çözüm %100 yerli midir? *(Yerli Malı Belgesi istenecektir)* |
| **BÖLÜM 3. Çözümün Stratejik Planlama ve Kaynak Yönetimi**   * Çözüm fayda-maliyet analizi temelinde fizibil ve/veya stratejik midir? * Çözüm uzun vadeli kurumsal strateji içinde nasıl konumlandırılmıştır? * Çözümün farklı aşamaları için maliyet ve kaynak planlamasını takvim ile paylaşınız. * Hayata geçirilmesi amacıyla, hangi aşamaları için bütçe öngörülmüş ve/veya tahsis edilmiştir? * Çözüm kapsamındaki yatırımın ortalama geri dönüş hızı nedir? * 1-6 ay  þ * 6-12 ay   þ * 1-1.5 yıl    þ * 1.5-2 yıl    þ * 2 yıldan fazla þ * İş modeli (satın alma, gelir paylaşımı vb) nasıl öngörülmüştür? * Risk Yönetimi kapsamında projede öngörülen riskler ile alınan ve alınacak önlemler nedir? * Teknik * Mali * Hukuki * Diğer * Çözümün sürdürülebilirliğini değerlendiriniz. * Ulusal veya uluslararası destek programlarına katılım planınız var mı? Evet þ Hayır þ   Evet ise hangi programlar? …….. |
| **BÖLÜM 4. Çözümün Ulusal ve Uluslararası Ticarete Katkısı**   * Çözümün kullanıcıya ve tedarikçiye sağlayacağı rekabet avantajı nedir? * Kullanıcı – Ulusal alanda   – Uluslararası alanda   * Tedarikçi – Ulusal alanda   – Uluslararası alanda   * Sağlanacak ekonomik kazanımlar nedir?Ekonomik getiri tahminini paylaşınız. * Ulusal * Uluslararası * Çözüm teknoloji kullanıcısına nasıl pazar sağlamaktadır? * Yeni bir ulusal/uluslararası pazar * Var olan ulusal pazar/ihracat payı artışı |
| **YORUM**  Tamamladığınız çözüm dosyasını size göre en iyi tanımlayan **3 anahtar kelimeyi** belirtiniz. |